

Apple Hardware finanzieren

Drei Wege zu deinem Apple Gerät

Kauf • **Finanzierung** • **Leasing**

Mac-Treff München • Virtueller Stammtisch • 10. September 2026

Warum braucht Apple ein neues Modell?

Apples Kernproblem

Geräte halten länger

- 3–4 Jahre alte iPhones und Macs laufen problemlos
- Grund Nr. 1 gegen einen Neukauf

Hardware reicht aus

- Kleine Schritte statt großer Sprünge
- Kaum technische Gründe zum Wechsel

Finanzieller Druck

- Speicheraufpreise sind hoch
- Kaufkraft sinkt, Upgrades werden aufgeschoben

Resultat: Geräte werden seltener ersetzt

Apple braucht ein Modell, das den Wechsel wieder attraktiv macht – unabhängig von Technik und Preis.

Wie Apple Upgrade das Problem löst

1 Psychologische Preisreduktion

- 2.000 € wirken unmöglich
- 45 € im Monat wirken wie ein Abo

2 Geschlossener Upgrade-Kreislauf

- Nach 24 bzw. 36 Monaten meldet sich Apple
- Upgraden, kaufen oder zurückgeben

3 Premium wird erreichbar

- Pro statt Standard: keine 400 € Aufpreis
- Nur 5–10 € mehr pro Monat

4 Organisierter Rückgabekanal

- Gebrauchte Geräte behalten ihren Wert
- Wiederverkauf, Refurbish, Recycling

Wichtig: Apple Upgrade ist derzeit ausschließlich in den USA verfügbar.

Finanzierung + AppleCare: sinnvolle Kombinationen

Kauf ohne Schutz

- Für sehr vorsichtige Nutzer
- Ein Schaden kostet 100–700 €

Kauf + AppleCare+

- Tägliche, intensive Nutzung
- Sehr sinnvolle Absicherung

Finanzierung + AppleCare+

- Für den normalen Nutzer
- Raten und Schutz kombiniert

Leasing + AppleCare+

- Bei mehreren Geräten redundant
- AppleCare One ist dann günstiger

Leasing + AppleCare One

- 2–3 Geräte, viel unterwegs
- Rundum abgesichert – nur in den USA

Empfehlung für Deutschland: Finanzierung + AppleCare+ – und bei mehreren Geräten AppleCare One statt Einzelverträgen.

Überblick: die drei Modelle

Kauf	Finanzierung	Leasing
Zahlung Einmalig, sofort	Zahlung Monatliche Raten	Zahlung Monatliche Rate
Besitz Du – ab dem ersten Tag	Besitz Du – nach Abzahlung	Besitz Bleibt bei Apple
Laufzeit Unbegrenzt	Laufzeit 12–24 Monate	Laufzeit 24–36 Monate
Upgrade Selbst verkaufen	Upgrade Neukauf nötig	Upgrade Im Modell enthalten
Kosten Höchste Anfangsinvestition	Kosten Mittlere Rate	Kosten Niedrigste Rate

Leasing (Apple Upgrade) ist derzeit nur in den USA verfügbar.

Option 1: Kauf

Einmalzahlung – das Gerät gehört dir sofort

Dafür spricht

- Das Gerät gehört dir vollständig
- Keine monatlichen Verpflichtungen
- Du bestimmst die Nutzungsdauer
- Restwert bleibt dir erhalten
- Maximale Flexibilität beim Verkauf

Dagegen spricht

- Hohe Anfangsinvestition
- Wertverlust trägst du allein
- Verkauf und Recycling selbst organisieren
- Kein automatischer Upgrade-Pfad
- Technisch irgendwann überholt

Option 2: Finanzierung

Monatliche Raten – am Ende gehört das Gerät dir

Dafür spricht

- Planbare monatliche Rate
- Gerät gehört dir nach Abzahlung
- Flexible Laufzeiten
- Einfache Abwicklung
- Zinsen oft niedrig oder 0 %

Dagegen spricht

- Monatliche Verpflichtung über Jahre
- Gerät ist bei Abzahlung nicht mehr neu
- Upgrade nur über Neukauf
- Bonitätsprüfung notwendig
- Gesamtkosten oft leicht höher

Option 3: Leasing (Apple Upgrade)

Derzeit ausschließlich in den USA verfügbar – in Deutschland noch nicht angekündigt.

Dafür spricht

- Niedrigste monatliche Rate
- Immer aktuelle Hardware
- Upgrade ohne Zusatzkosten
- Kein Verkauf, kein Recycling
- Rückgabe klar geregelt

Dagegen spricht

- Das Gerät gehört dir nie
- Längste Vertragsbindung
- Rückgabepflicht am Laufzeitende
- Schäden können teuer werden
- Dauerhafte Abhängigkeit von Apple

Kostenvergleich über 36 Monate

Beispiel: iPhone Pro Max, 1.299 € Listenpreis

	Kauf	Finanzierung	Leasing
Anschaffung	1.299 € sofort	0 €	0 €
Monatliche Rate	—	ca. 56 €	ca. 45 €
Laufzeit	—	24 Monate	36 Monate
Gesamtkosten	ca. 1.300 €	ca. 1.350 €	ca. 1.620 €
Gerät danach	dein Eigentum	dein Eigentum	Rückgabe an Apple
Restwert	200–400 €	200–400 €	0 €

Leasing nur in den USA verfügbar. Werte gerundet, ohne AppleCare.

Wer passt zu welchem Modell?

Kauf

Für dich, wenn ...

- du dein Gerät lange nutzt
- du das Budget sofort hast
- dir Unabhängigkeit wichtig ist
- du den Restwert behalten willst

Finanzierung

Für dich, wenn ...

- du die Kosten strecken willst
- du das Gerät behalten möchtest
- dir Planbarkeit wichtig ist
- du alle 3–4 Jahre wechselst

Leasing

Für dich, wenn ...

- du jedes Jahr aktuell sein willst
- dir die Rate wichtiger ist
- dich Rückgabe nicht stört
- du in den USA einkaufst

Fazit

Die Rate ist nicht der Preis

- 45 € im Monat sind 1.620 € in drei Jahren
- Immer die Gesamtkosten vergleichen

Schutz lohnt sich meist

- AppleCare+ amortisiert sich ab einem Schaden
- AppleCare One bei mehreren Geräten

Leasing bindet dauerhaft

- Das Gerät gehört dir nie
- In Deutschland derzeit ohnehin kein Thema

Ehrlich rechnen

- Wie lange nutzt du ein Gerät wirklich?
- Danach richtet sich das passende Modell

Fragen und Erfahrungen gerne im Stammtisch oder in unserer Signal-Gruppe.